

## APPENDICE MBO - PROMOTORE TECNICO COMMERCIALE

Il Promotore Tecnico commerciale è un soggetto professionale che integra le caratteristiche e le competenze commerciali per proporre il progetto Paspartu.

### STEP 1: Strumenti operativi e Formazione

Paspartu fornisce attrezzature, materiale informativo e formazione:

- Materiale promozionale (flyer, brochure, files digitali);
- Piano di comunicazione generale, oltre che il supporto tecnico acquisibile sia direttamente dal portale che con supporto tecnico specifico.

Il ruolo di Promotore Tecnico commerciale può essere assolto solo dopo aver recepito competenze e conoscenze delle seguenti:

- Modello organizzativo
- Marketing
- Perizia
- Protocollo Paspartu
- Gestione cantiere
- Vincoli

Ciò sarà possibile solamente attraverso vari livelli formativi

- LEVEL 1: **Promotore commerciale (broker)** 12 H
- LEVEL 2: **Promotore Tecnico commerciale** 50 H

Le nozioni potranno essere acquisite attraverso

- Lezioni dirette
- On conference
- Dispensative
- Digitali

In ogni caso saranno validate solo attraverso il raggiungimento di un grado efficiente di formazione verificato da un esame puntuale.

### STEP 2: Procedura

Fase Commerciale

- Il Promotore Tecnico commerciale accompagna il potenziale cliente in un percorso di verifica delle proprie esigenze;
- Paspartu fornisce assistenza e verifica (con il sostegno attivo dell'Ufficio Tecnico Paspartu);
- Alla firma del contratto di appalto si materializzano le obbligazioni Paspartu.