

paspartu  
il nostro impegno per voi.



## APPENDICE MBO - PROMOTORE COMMERCIALE (BROKER)

Il compito del Promotore commerciale è di svolgere, nell'ambito dei propri rapporti e delle relazioni professionali, il ruolo di procacciatore di opportunità commerciali per il "Prodotto Paspartu".

### **STEP 1: Strumenti operativi**

Paspartu fornisce attrezzature, materiale informativo e formazione:

- Materiale promozionale (flyer, brochure, files digitali);
- Piano di comunicazione generale, oltre che il supporto tecnico acquisibile sia direttamente dal portale che con supporto tecnico specifico.

### **STEP 2: Procedura**

1. Il Promotore richiede preventivo tramite area riservata;
2. Al verificarsi dell'interesse si innesca il processo Paspartu ed alla firma del contratto di appalto, si materializzano le obbligazioni Paspartu;
3. Il Promotore provvede alla fatturazione degli onorari spettanti secondo le quote di remunerazione stabilite.